

PROGRAMA

EMPRENDE TU NEGOCIO

Los emprendedores son la semilla que hace posible el desarrollo de empresas e instituciones que cambian el entorno económico y social de un país. Son cruciales en la creación y expansión empresarial, canalización de ideas, soluciones de problemas, aprovechado oportunidades y en la alineación de intereses personales con un modo de vida.

El programa Emprende tu Negocio, busca dar herramientas para que cualquier emprendedor pueda de forma secuencial desplegar su proyecto y convertirlo en un negocio en crecimiento.

Este programa no requiere de estudios previos y ofrece al participante, ir develando conocimientos y conceptos para desarrollar el emprendimiento desde lo más simple, hasta poder tener un diseño elaborado y acabado de la idea de negocio.

Algunos de los contenidos que visualizarás en este programa son las competencias que debe tener el emprendedor, las preguntas que debe hacerse para llevar a cabo nuevas iniciativas y opciones de negocio, hasta el desarrollo de opciones que contemplan el mercado y la propuesta de valor.



Formación Smart es una solución de vanguardia para la capacitación empresarial, que aprovecha los avances de la tecnología y la creciente cultura digital que se ha potenciado con el uso de computadoras personales, tablets y teléfonos inteligentes. Ahora, lograr la formación de personas en la empresa es mucho más fácil, masiva y económica.

Formación Smart permite:

- ✓ Mayor gestión del conocimiento.
- ✓ Reducción de costos innecesarios en materia de capacitación.
- ✓ Implementación inmediata.
- ✓ Acceso al programa las 24 horas del día, 365 días al año, y desde múltiples dispositivos.
- ✓ Más productividad y eficiencia.





PROGRAMA EMPRENDE TU NEGOCIO

Dirigido a:

A persona que tenga una idea y quiera convertirla en un negocio. A profesionales de libre ejercicio que quieren ampliar su trabajo y convertirlo en un negocio. Personas que quieran convertir sus intereses, hobbies y pasiones en algún negocio que les genere rentabilidad.

Objetivos:

- Permitir que el participante evalúe ideas e intereses y los convierta en opciones de negocio.
- Enseñar los diferentes aspectos que debe considerar un emprendedor para desarrollar un negocio.
- Explicar cómo hacer un Plan de Negocios que sintetice los diferentes aspectos de un emprendimiento.
- Facilitar conocimientos que permita al emprendedor buscar un equipo de trabajo, financiamiento y socios.

El programa emprendiendo tu negocio está estructurado en dos partes. Cada una de gran importancia y pensadas secuencialmente, de manera que los conceptos y aprendizajes de la primera parte se apliquen en la comprensión de las siguientes.

MENÚ GENERAL

El reto de emprender

- El emprendedor
- El entorno emprendedor
- De emprendedor a empresario
- Competencias y habilidades del emprendedor
- Convertir ideas en proyectos
- Identificar oportunidades
- Generar ideas
- Evaluar la factibilidad
- El esquema de negocios
- La interdependencia
- La gestión de un negocio
- El equipo emprendedor
- La satisfacción del personal
- La gestión humana en el negocio

MENÚ GENERAL

El plan del emprendimiento

- ¿Cuándo escribir un plan de negocios?
- Tareas antes de hacer el plan de negocios
- Quien debe escribir el plan de negocios
- Recolección de información
- El documento formal del plan de negocios
- Contexto y mercado
- Producto y plan comercial
- Los aspectos operativos
- El equipo emprendedor
- La FODA del proyecto
- El plan financiero
- Modelo de Generación de modelos de negocios
- Los modelos de negocios
- Las 9 áreas del lienzo
- Diseño de modelo de negocios para emprender
- Mirada financiera
- El presupuesto económico
- Costos de un emprendimiento
- Viabilidad financiera
- Fuentes de financiamiento
- El presupuesto financiero

CONTÁCTANOS:
info@bularcama.com

